

Projektledare / Säljare – Kök & Badrum

Plats: Växjö

Omfattning: Heltid

Anställningsform: Tillsvidare

Är du en strukturerad relationsbyggare med känsla för design och affärer?

Trivs du med att ta ansvar från första kundmöte till färdigt projekt?

Då kan det här vara jobbet för dig.

Om tjänsten

Som projektledare och säljare inom kök och badrum ansvarar du för hela kundresan – från rådgivning och försäljning till planering, beställning och uppföljning av projekt. Du är kundens främsta kontaktperson och ser till att projektet genomföres enligt tidplan, budget och med kvalitet.

Arbetsuppgifter

- Försäljning och rådgivning av kök- och badrumslösningar
- Projektledning från offert till färdig installation
- Ritningar, kalkyler och beställningar
- Samordning med montörer, leverantörer och andra samarbetspartners
- Löpande kundkontakt och uppföljning
- Bemanna butiken

Vi söker dig som

- Har erfarenhet av försäljning, projektledning eller arbete inom bygg/kök/badrum
- Är strukturerad, självgående och lösningsorienterad
- Har god kommunikativ förmåga och trivs i kundkontakt
- Har god datorvana, gärna erfarenhet av ritprogram
- B-körkort är ett krav
- Tidigare erfarenhet av köksförsäljning är meriterande

Vi erbjuder

- Ett varierande och ansvarsfullt arbete

- Möjlighet att påverka och utvecklas i rollen
- Trevliga kollegor och korta beslutsvägar

Ansökan

Skicka din ansökan med CV och kort personligt brev till charlotta@inredningsmiljo.se.

Sista ansökningsdag: 15 mars, 2026.

För frågor kontakta Charlotta Herbertsson 0470-770910, charlotta@inredningsmiljo.se